

Är du vår nästa stjärna inom hår & skönhet?

Vi utökar och stärker vårt team och söker därför två nya resande kundutvecklare (region centrala Stockholm/Mälardalen samt Malmö/Göteborg med omnejd)

Vi letar inte efter en traditionell säljare. Vi letar efter en relationsbyggare, inspiratör, affärsdriven och orädd person som vill vara med och utveckla några av branschens mest spännande varumärken.

Hos oss på Kraft Group får du representera starka internationella varumärken med huvudfokus på hår: Davines, Unite, label.m och Goddess. Utöver det representerar du även PÜR (makeup) och Marc Inbane (brun utan sol).

Det här är en roll för dig som vill vara ute där det händer. Du bygger relationer med salonger, driver försäljning, öppnar nya dörrar och skapar affärer genom att sälja in hela koncept — inte bara produkter. Du är lika bekväm med att besöka en ny salong som att stå framför en grupp och presentera ett varumärke, en kampanj eller en vision.

Vi söker dig som:

- har ett starkt eget driv
- är nyfiken och orädd
- vågar ta första kontakten och knacka dörr
- kan prata koncept, idéer och affärsmöjligheter
- är trygg i att presentera inför grupper
- är datakunnig och gillar att arbeta strukturerat
- förstår kraften i sociala medier och varumärkesnärvaro.

Extra plus om du...

- har frisörbakgrund
- har ett etablerat nätverk i hår- eller skönhetsbranschen
- har kännedom om sociala medier och vet vad som skapar engagemang.
- har erfarenhet av B2B-försäljning eller salongsförsäljning.

Vem är du?

- Du har energi.
- Du gillar människor.
- Du får saker att hända.
- Är prestigelös
- Kanske arbetar du redan som säljare idag.
- Kanske kommer du från frisörbranschen och vill ta nästa steg.
- Kanske är du den person alla i branschen redan känner.
- Men framför allt söker vi dig som älskar hår, människor och affärer.
- Oavsett vilket tror vi att du är en person som vågar ta plats, bygger förtroende snabbt och drivs av att skapa resultat.

Är du den vi söker?

OBS! Skicka in din ansökan innehållande CV och personligt brev (ej via LinkedIn), till: jobb@jkraft.se. Du kommer då att få ett automatiskt svar att vi mottagit din ansökan och utvalda kandidater kommer att kontaktas av oss. Din ansökan vill vi ha så snart som möjligt, urval sker löpande, dock senast den 5 juni, 2026. Ange "resande säljare Stockholm/Mälardalen" alternativt "resande säljare Malmö/Göteborg" i ämnesraden vid ansökan.

Rollen rapporterar till brand- och sales director och eventuella frågor besvaras av therese.jirving@jkraft.se



Om Kraft Group

Kraft Group grundades 1991 av Petra, Johan och Robert Kraft och är idag en av Sveriges ledande distributörer inom professionell skönhet. Med en passion för hårvård, hudvård och makeup arbetar vi långsiktigt med utvalda återförsäljare och erbjuder marknads bästa produkter och behandlingar.

Vår produktportfölj består av 13 internationella varumärken på den svenska marknaden inom premium hud- och hårvård. Några av våra ledande varumärken är **Davines**, **Unite** och **label.m** inom hårvård samt **Medik8**, **PÜR**, **Bioline Jató**, **Comfort Zone** och **Algologie** inom hudvård.

Huvudkontoret ligger i Malmö, men vi har även kontor i Stockholm. Vi är 65 medarbetare och omsätter cirka 170 Mkr. Utöver detta driver vi även Lenhud, våra egna hudvårdssalonger, på fyra platser i Sverige.

Vårt samarbete med återförsäljare

Vi samarbetar nära med över 1000 frisör- och hudvårdssalonger samt utvalda e-handlare och apotek i Sverige, Norge och Danmark. Genom starka relationer och hög servicenivå stöttar vi våra partners i deras utveckling och tillväxt.

Utbildning och support

Kunskap och inspiration är kärnan i vårt arbete. Vi erbjuder gedigna utbildningar i våra varumärken samt inom försäljning och digital marknadsföring. Varje år utbildar vi hundratals branschkollegor och stöttar salongernas utveckling med kampanjer och skräddarsytt marknadsföringsmaterial. Vår kundtjänst och webshop säkerställer att våra kunder får bästa möjliga service.

Vår historia och framtid

Sedan starten har Kraft Group vuxit till en branschledande aktör inom professionell skönhet. Våra kontor i Malmö och Stockholm fungerar även som utbildningslokaler där vi skapar möjligheter för utveckling och innovation. Sedan 2018 är vi B Corp-certifierade, vilket speglar vårt engagemang för hållbarhet och ansvarstagande företagande. Med en ständig vilja att utvecklas och anpassa oss till marknads behov ser vi fram emot att fortsätta leverera kvalitet och service i världsklass.

